



VERKAUFSLEITER WESTSCHWEIZ

(m/w)

Persönlichkeit mit Charisma und Engagement

Die TROX HESCO Schweiz AG (www.troxhesco.ch) – ein Unternehmen der TROX GROUP – stellt als Anbieterin für Lüftungs- und Klimaanlage perfekte Umgebungsverhältnisse bei unterschiedlichsten klimatischen Voraussetzungen sicher. Als Technologieführer mit innovativsten Entwicklungen sowie hoher Fertigungstiefe bietet die Firma ganzheitliche Systeme aus einer Hand an.

Ihre Herausforderung: Verkauf und Beratung sind Ihre Leidenschaft – in dieser vielseitigen, marktorientierten Funktion realisieren Sie mit Ihren drei Mitarbeitenden die Wachstumsziele. Sie übernehmen die Ergebnisverantwortung für die Westschweiz, festigen bestehende Kundenbeziehungen und bauen neue auf. Verlässlichkeit sowie Kompetenz sind Voraussetzung für Akzeptanz und langfristige Partnerschaften.

Das bringen Sie mit: Sie verfügen über eine technische Ausbildung, idealerweise im HLK-Umfeld oder haben Erfahrung im Verkauf von komplexen Produkten. Als ambitionierter Macher schätzen Sie selbstständiges Arbeiten und gehen dem Team als Vorbild voran. Die Gelegenheit, sich in einem bestens verankerten Unternehmen erfolgreich zu etablieren, ist für Sie äusserst motivierend. Französisch/Deutsch fließend.

Die Perspektiven: Eine ausserordentlich spannende Aufgabe in einem zukunftsorientierten sowie innovativen Unternehmen. Die Chance, Erfahrung einzubringen, Gesamtverantwortung mitzutragen und als Team ehrgeizige Ziele zu erreichen. Lösungsorientiertes Zusammenarbeiten, effiziente Strukturen sowie ein hoch professionelles Umfeld sind die Basis für erfolgreiches Wirken. Arbeitsort: Granges-Paccot (FR).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Für Auskünfte stehen wir Ihnen gerne unter + 41 (0)52 203 00 10 zur Verfügung. Ihre vollständigen Unterlagen mit der Referenznummer ENR1940 senden Sie bitte an bewerbungen@nietlispach.com.

