

**Hitech im
Anlagenbau**

Technical Sales Manager (m/w/d)

Unsere Mandantin hat sich als Teil einer erfolgreich tätigen Industriegruppe einen Spitzenplatz in ihrer Branche erarbeitet. Innovative Produkte, höchste Qualität und eine weltweite Präsenz sind die Basis für ausgezeichnete Perspektiven. Die kompetente Beratung sowie durchdachte, anwendungsspezifische Konfigurationen und kontinuierliche Verbesserungen garantieren langfristige Kundenzufriedenheit und -bindung.

Ihre Herausforderung

In Ihrem Verkaufsgebiet verantworten Sie den gesamten Verkaufsprozess komplexer Anlagen – von der ersten Kundenanfrage bis zur Übergabe an das Projektmanagement. Sie koordinieren die Vertriebsaktivitäten im Systemgeschäft in enger Zusammenarbeit mit den lokalen Vertriebsorganisationen. Als zentrale Schnittstelle innerhalb des Unternehmens arbeiten Sie eng mit den beteiligten Fachbereichen zusammen und sorgen für eine effiziente Koordination aller vertriebsrelevanten Aktivitäten.

Das bringen Sie mit

Sie verfügen über eine technische Ausbildung im Ingenieurwesen, ergänzt durch eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung. Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf von Investitionsgütern ist Voraussetzung. Dank Ihrer ausgeprägten Kundenorientierung, Ihrer Kommunikationsstärke und Ihrem sicheren Auftreten gelingt es Ihnen, nachhaltige Beziehungen aufzubauen und komplexe technische Lösungen überzeugend zu vermitteln.

Die Perspektiven

Es erwartet Sie eine facettenreiche Herausforderung mit interessanten Perspektiven in einem zukunftsorientierten und agilen Unternehmen. Vielschichtige Kontakte sowie ein weiter Aktionsradius mit Gestaltungsfreiraum sind kennzeichnend. Die Unternehmenskultur ist geprägt von hoher Eigenverantwortung, Professionalität und Menschlichkeit. Arbeitsregion: Aargau



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Für Auskünfte stehen wir Ihnen gerne unter +41 (0)52 203 00 10 zur Verfügung. Ihre vollständigen Unterlagen mit der Referenznummer ENR2645 senden Sie bitte an bewerbungen@nietlispach.com.