



Area Sales Manager

Akquise ist Ihre Leidenschaft

Die MEGA GOSSAU AG (www.mega.swiss) bringt Ideen perfekt in Form. Kennzeichnend für das erfolgreiche Schweizer Unternehmen sind eine konsequente Fokussierung auf die Kernkompetenzen und eine langfristige Denkweise. Es bietet alles aus einer Hand an: Von der Produktentwicklung über die Produktion bis zur einbaufertigen Anwendung. Seine Stärken sind kundenspezifische Druckgusslösungen für unterschiedlichste Branchen sowie Beschläge, die höchste Ansprüche an Form und Funktion erfüllen.

Ihre Herausforderung: Sie erschliessen das ausserordentliche Marktpotenzial für Metalldruckgussanwendungen in der DACH Region. In dieser vielseitigen, marktorientierten Funktion agieren Sie mit einem hohen Mass an Selbstständigkeit und realisieren ambitionierte Wachstumsziele. Sie spüren den Puls der Kunden und schaffen durch Verlässlichkeit sowie Kompetenz langfristige Partnerschaften.

Das bringen Sie mit: Sie verfügen über ein ausgesprochenes Verkaufstalent, hohes persönliches Engagement und Hartnäckigkeit. Mit Begeisterung für die Branche, einem gewinnenden Auftreten sowie einer positiven Grundeinstellung werden Sie zum bevorzugten Ansprechpartner für die Kunden. Basis bilden eine technische Grundausbildung in der produzierenden Industrie sowie eine Weiterbildung und Erfahrung im Verkauf. Deutsch verhandlungssicher, Englisch Kommunikation.

Die Perspektiven: Eine facettenreiche Herausforderung mit interessanten Perspektiven in einem zukunftsorientierten und erfolgreichen Unternehmen. Vielschichtige Kontakte sowie ein weiter Aktionsradius mit Gestaltungsfreiraum sind kennzeichnend. Eine Unternehmenskultur, die sich durch hohe Eigenverantwortung, Professionalität und Menschlichkeit charakterisiert. Arbeitsort: Gossau (SG).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Für Auskünfte stehen wir Ihnen gerne unter + 41 (0)52 203 00 10 zur Verfügung. Ihre vollständigen Unterlagen mit der Referenznummer ENR2265 senden Sie bitte an bewerbungen@nietlispach.com.

