



CONSULTANT EN VENTE SUISSE ROMAND (h/f)

Personnalité charismatique et engagée

TROX HESCO Schweiz AG (www.troxhesco.ch) – société du GROUPE TROX – assure des conditions environnementales idéales quelles que soient les situations climatiques en tant que fournisseur de systèmes de ventilation et de climatisation. Leader technologique aux concepts innovants et dotée d'un haut niveau d'intégration de fabrication, notre entreprise entend proposer des systèmes complets tout en un.

Votre mission: Nous vous offrons une fonction variée et tournée vers le marché au sein de l'équipe en charge de la Suisse romande. Vous prenez la responsabilité d'un secteur de vente, vous confortez les relations avec la clientèle existante et en développez de nouvelles. Votre fiabilité ainsi que votre compétence constituent les prérequis pour créer l'acceptation et établir des partenariats sur le long terme.

Vos atouts: Vous avez une formation technique, de préférence dans le secteur HVAC ou bien vous avez acquis de l'expérience dans la vente de produits complexes. Vous êtes une personne d'action qui a de l'ambition et vous aimez travailler en toute autonomie. L'opportunité de réussir à percer dans une entreprise parfaitement bien implantée constitue pour vous un facteur de motivation très important. Français et allemand courants.

Les perspectives du poste: Tâche très passionnante dans une entreprise innovante et prospective. L'opportunité d'apporter votre expérience, de participer à une responsabilité globale et d'atteindre des buts ambitieux en équipe. Une coopération axée solutions, des structures efficaces et un cadre hautement professionnel sont la base d'une action prometteuse. Lieu de travail: Granges-Paccot (FR).

Nous attendons votre candidature avec impatience. Veuillez adresser vos demandes de renseignement au + 41 (0)52 203 00 10. Merci de transmettre votre dossier complet, en indiquant le numéro de référence ENR2140, à l'adresse bewerbungen@nietlispach.com.

