



# VERKAUFSBERATER WESTSCHWEIZ (m/w)

## Verkauf und Beratung sind Ihre Leidenschaft

Die TROX HESCO Schweiz AG ([www.troxhesco.ch](http://www.troxhesco.ch)) – ein Unternehmen der TROX GROUP – stellt als Anbieterin für Lüftungs- und Klimaanlage perfekte Umgebungsverhältnisse bei unterschiedlichsten klimatischen Voraussetzungen sicher. Als Technologieführerin mit innovativen Entwicklungen sowie hoher Fertigungstiefe bietet die Firma ganzheitliche Systeme aus einer Hand an.

**Ihre Herausforderung:** In dieser vielseitigen, marktorientierten Funktion sind Sie Teil des Teams Westschweiz. Sie übernehmen die Verantwortung für einen Bereich des Verkaufsgebietes, festigen bestehende Kundenbeziehungen und bauen neue auf. Verlässlichkeit sowie Kompetenz sind Voraussetzungen für Akzeptanz und langfristige Partnerschaften.

**Das bringen Sie mit:** Sie verfügen über eine technische Ausbildung, idealerweise im HLK-Umfeld oder haben Erfahrung im Verkauf von komplexen Produkten. Als ambitionierter Macher schätzen Sie selbstständiges Arbeiten. Die Gelegenheit, sich in einem bestens verankerten Unternehmen erfolgreich zu etablieren, ist für Sie äusserst motivierend. Französisch und Deutsch fließend.

**Die Perspektiven:** Eine ausserordentlich spannende Aufgabe in einem zukunftsorientierten sowie innovativen Unternehmen. Ihre Chance Erfahrung einzubringen und als Team ehrgeizige Ziele zu erreichen. Die Basis für Ihr erfolgreiches Wirken sind lösungsorientiertes Zusammenarbeiten, effiziente Strukturen und ein hoch professionelles Umfeld. Arbeitsort: Granges-Paccot (FR).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Für Auskünfte stehen wir Ihnen gerne unter + 41 (0)52 203 00 10 zur Verfügung. Ihre vollständigen Unterlagen mit der Referenznummer ENR2140 senden Sie bitte an [bewerbungen@nietlispach.com](mailto:bewerbungen@nietlispach.com).

