



AREA SALES MANAGER

Maximaler Nutzen durch optimale Lösungen

Unsere Mandantin gilt als Synonym für Gesamtlösungen in der Oberflächenbearbeitung. Mit Produkten und Dienstleistungen, die für herausragende Qualität sowie höchste Wirtschaftlichkeit stehen, hat sie sich als Premium-Marke in der verarbeitenden Industrie etabliert. Fundierte Ideen und ein umfassendes Produktportfolio für den massgeschneiderten, effizienten Einsatz schaffen Vertrauen sowie Kundenbindung.

Ihre Herausforderung: In der Region Mittelland vertiefen Sie die zahlreichen Kundenbeziehungen, bauen neue Kontakte auf und erschliessen das ausserordentliche Marktpotenzial. Durch Ihren Kundenfokus sowie Ihre Kompetenz in der Metallverarbeitung sind Sie ein glaubwürdiger Ansprechpartner. Dabei werden Sie von motivierten Kolleginnen und Kollegen in der Einführung und im Tagesgeschäft unterstützt.

Das bringen Sie mit: Begeisterung für die Branche, ein gewinnendes Auftreten, emotionale Intelligenz sowie eine positive Einstellung sind Grundvoraussetzungen. Nach Ihrer technischen Grundausbildung in der metallverarbeitenden Industrie haben Sie idealerweise erste Erfahrungen im technischen Verkauf gesammelt. Ihre Verbindlichkeit sowie Zuverlässigkeit sind Garant für Akzeptanz und Vertrauen.

Die Perspektiven: Eine facettenreiche Aufgabe in einem zukunftsorientierten, innovativen Unternehmen. In einer Firmenkultur, die geprägt ist von Professionalität sowie Engagement. Vielschichtige Kontakte sowie ein weiter Aktionsradius sind charakteristisch. Sie arbeiten von Ihrem Home-Office im Verkaufsgebiet aus. Fortschrittliche Anstellungsbedingungen entschädigen Sie für Ihren Einsatz.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Für Auskünfte stehen wir Ihnen gerne unter +41 (0)52 203 00 10 zur Verfügung. Ihre vollständigen Unterlagen mit der Referenznummer ENR1935 senden Sie bitte an bewerbungen@nietlispach.com.



Nietlispach Unternehmensberatung AG
Kirchplatz 5
CH-8400 Winterthur
www.nietlispach.com